



Số: 17/2017/ CV-VASEP.PRO

Hà Nội, ngày 14 tháng 7 năm 2017

V/v Mời tham dự khóa đào tạo “Nâng cao năng lực cạnh tranh và giảm thiểu rủi ro đối với các hợp đồng xuất nhập khẩu thủy sản”

## **Kính gửi: Lãnh đạo Doanh nghiệp Chế biến và Xuất khẩu Thủy sản**

Qua khảo sát và làm việc thực tế giữa các chuyên gia và các doanh nghiệp xuất nhập khẩu thủy sản tại TP. Cần Thơ và TP. Hồ Chí Minh trong tháng 4/2017 cho thấy: Rất nhiều hợp đồng XNK của doanh nghiệp thủy sản còn sơ sài, các điều khoản ràng buộc không rõ ràng và còn nhiều lỗ hổng trong hợp đồng mà các doanh nghiệp chưa biết cách xây dựng hợp lý để bảo đảm quyền lợi của doanh nghiệp mình. Điều này sẽ là các bất lợi và gây thiệt hại đáng kể về kinh tế, nhân lực xử lý và thời gian đối với doanh nghiệp trong trường hợp xảy ra các tranh chấp.

Tiếp nối thành công của chương trình đào tạo lần thứ 1 do VASEP tổ chức tháng 4/2017, được sự hỗ trợ và phối hợp của Dự án hỗ trợ chính sách thương mại và đầu tư của Châu Âu (EU-MUTRAP), Trung tâm Đào tạo và Xúc tiến Thương mại VASEP (VASEP.PRO) thuộc Hiệp hội VASEP dự kiến tổ chức khóa đào tạo K.15.17 và K.16.17 “**Nâng cao năng lực cạnh tranh và giảm thiểu rủi ro đối với các hợp đồng xuất nhập khẩu thủy sản**” tại TP. Cà Mau và TP. Nha Trang. Chương trình do các chuyên gia có chuyên môn sâu và kinh nghiệm giải quyết nhiều vụ tranh chấp trực tiếp giảng dạy và tư vấn cho các doanh nghiệp.

### **1. Thời gian & địa điểm:**

- Ngày 4-5/8/2017; tại Khách sạn Quốc tế, số: 179 Phan Ngọc Hiền, phường 6, Tp. Cà Mau.
- Ngày 7-8/8/2017; tại Khách sạn Luxury, số: 24 Trần Phú, Tp. Nha Trang.

### **2. Nội dung chương trình:**

- Nhận diện các rủi ro và tranh chấp từ Hợp đồng xuất nhập khẩu thủy sản
- Phân tích các tình huống tranh chấp thực tiễn, thảo luận để rút ra các bài học kinh nghiệm và lưu ý cho các doanh nghiệp xuất nhập khẩu thủy sản
- Cập nhật điểm mới về luật áp dụng cho hợp đồng XNK mà DN cần lưu ý.
- Tư vấn/hướng dẫn soạn thảo một số điều khoản hợp đồng để phòng tránh rủi ro
- Tư vấn/hướng dẫn soạn thảo điều khoản trong giải quyết tranh chấp.
- Các biện pháp giải quyết tranh chấp hiệu quả cho các DN khi xảy ra tranh chấp.
- Thảo luận – hỏi đáp.

**3. Chuyên gia:** (1) **TS. Nguyễn Minh Hằng**, Trọng tài viên Trung tâm Trọng tài Quốc tế Việt Nam (VIAC), Trưởng Khoa Luật, Đại học Ngoại Thương Hà Nội. Chuyên môn về hợp đồng thương mại quốc tế, pháp luật doanh nghiệp, pháp luật về đầu tư, giải quyết tranh chấp, trọng tài thương mại. Trực tiếp tham gia giải quyết

